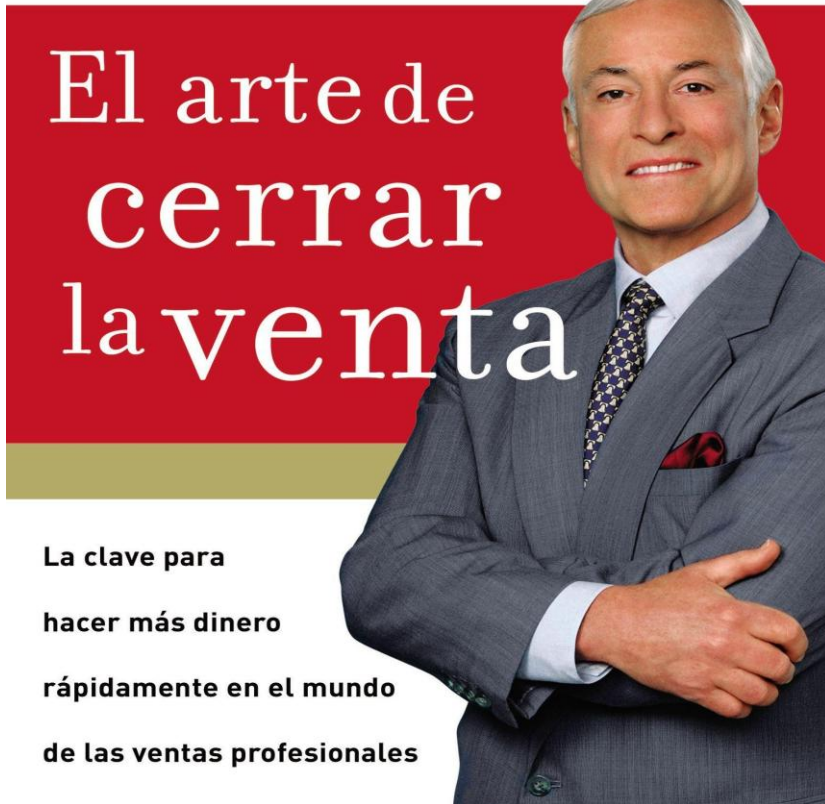


BRIAN TRACY

Autor del libro de mayor venta PSICOLOGÍA DE VENTAS



El arte de cerrar la venta

La clave para hacer más dinero más rápidamente en el mundo de las ventas profesionales

Brian Tracy

9781602550094

Brian Tracy, uno de los mejores vendedores del mundo, sabe que la habilidad de cerrar una venta es la destreza clave que necesita todo profesional experto en ventas. Afortunadamente, se puede aprender cómo cerrar una venta al poner en práctica las mismas habilidades que utilizan los mejores vendedores en cada negocio. Cuando los vendedores siguen paso a paso un proceso práctico y comprobado, pueden conseguir más pedidos, más rápida y fácilmente que nunca. En el libro El arte de cerrar la venta los lectores aprenderán a:

Generar valor enfocándose en los beneficios y las soluciones

Disminuir el riesgo percibido al enfatizar las garantías y los seguros

Responder a cualquier objeción

Hacer que la venta llegue a una conclusión natural y sencilla utilizando algunas de las mejores preguntas que se hayan descubierto.